

## **CORSO DI QUALIFICA PER L'ESERCIZIO DELLA PROFESSIONE DI AGENTE E RAPPRESENTANTE DI COMMERCIO**

### **Destinatari del corso:**

AGENTI E RAPPRESENTANTI DI COMMERCIO

### **Prerequisiti:**

- abbiano compiuto i 18 anni di età
- occupati/ disoccupati
- diploma di scuola secondario di secondo grado

### **DURATA:**

80 ore (Il corso ha una frequenza minima obbligatoria del 70% sulle singole discipline)

### **ATTESTATO FINALE**

Attestato di frequenza regionale valido per l'esercizio della professione di Agente e Rappresentante di  
Commercio

### **OBIETTIVI FORMATIVI**

L'agente di commercio, come il rappresentante, svolge un'attività di mediazione commerciale. Come semplice agente, recepisce gli ordini, riscuote i crediti e talvolta si occupa della consegna della merce. Come rappresentante invece si occupa anche della ricerca del committente e della definizione del contratto, e collabora con il produttore per lo studio delle tendenze del mercato. Le caratteristiche e le competenze dell'agente possono variare notevolmente a seconda delle tipologie merceologiche del settore in cui opera. L'agente di commercio è un intermediario fra le imprese manifatturiere e le organizzazioni della distribuzione. Egli visita le imprese commerciali proponendo l'acquisto dei prodotti per conto di varie imprese e grossisti. In qualità di agente rappresentante può stipulare dei veri e propri contratti di vendita e negli ultimi anni quella dell'agente di vendita è diventata una figura professionale riconosciuta esperta nei sistemi di vendita, in grado di fornire assistenza globale al cliente.

L'agente solitamente è un lavoratore autonomo che ha la possibilità di gestire il tempo del lavoro in base al territorio in cui opera, all'ampiezza della clientela e alle metodologie per l'ottimizzazione dell'attività.

Il corso rientra nei progetti a riconoscimento. E' dunque necessario fare riferimento alla specifica normativa di bando (ai sensi della L.R. 10/1990 e successive modificazioni e art. 3, secondo comma, D.Lgs. 23/06/2003 n. 195).

## CONTENUTI

- Nozioni di diritto commerciale
- Disciplina legislativa e contrattuale dell'attività di agente e rappresentante
- Legislazione tributaria
- Organizzazione e tecniche di vendita
- Tutela previdenziale e assistenziale degli agenti e rappresentanti di commercio

## MODALITÀ FORMATIVA

La modalità formativa prevede l'alternanza di fasi teoriche di presentazione degli argomenti e fasi operative di esercitazione. Il corsista potrà usufruire di aule attrezzate e di una postazione di lavoro individuale. A ciascuno verrà fornita una cartella contenente materiale didattico inerente il percorso formativo. È previsto un sistema di monitoraggio continuo delle competenze acquisite, come garanzia degli obiettivi raggiunti.

### Luogo:

Il corso si terrà a Padova

### Data Inizio:

21/03/2011

### Data Fine:

20/05/2011

### Durata:

80 ore

### Fascia oraria

Indicativamente: lunedì, mercoledì e venerdì 19.00-22.30

### Numero partecipanti:

Minimo 16 - Massimo 25

### Prezzo:

€ 400.00 (saldo 3 giorni prima dell'inizio del corso)

Diritto di rimborso del versamento dovuto per l'iscrizione e la frequenza del corso solo nel caso in cui la rinuncia alla partecipazione sia formalmente comunicata almeno tre giorni prima di quella dell'inizio del corso.

**Contatto in sede:**

Selena Toso

**Telefono**

049 710929

**Mail**

[info@usarcipd-ro.it](mailto:info@usarcipd-ro.it)

**Note**

Corso a pagamento con tre lezioni settimanali in orario serale.

---

L'importo per la partecipazione al corso dovrà essere versato TRE giorni prima dell'avvio della prima lezione.